

Corsi di Specializzazione

Corso in FINANCIAL DUE DILIGENCE, PRIVATE EQUITY E VENTURE CAPITAL

Un percorso tecnico-pratico per comprendere e gestire i processi di investimento, valutazione e controllo economico-finanziario legati a operazioni di Venture Capital, Private Equity e M&A.

On Demand

ON DEMAND - Programma Dettagliato delle Lezioni

Modulo: PRIVATE EQUITY, VENTURE CAPITAL E FINANCIAL DUE DILIGENCE

ANALISI E PROCESSI DI INDAGINE DELLE OPERAZIONI STRAORDINARIE

Lezione 1

FINANCIAL DUE DILIGENCE (Parte I)

- Che cosa è un processo di Due Diligence
- Le principali finalità di una Due Diligence
- Ambiti di utilizzo, i destinatari e le caratteristiche
- Il contesto di mercato e le criticità nelle operazioni di M&A
- Le Fasi del processo di Due Diligence:
 - Sviluppo strategia
 - Rapporti preliminari con la Target
 - Lettera di Intenti
 - Analisi della Società Target
 - Contratto di compravendita: *Signing, closing* e aggiustamento prezzo
 - Integrazione
- L'approccio multidisciplinare della Due Diligence e le diverse tipologie di Due Diligence in funzione di: committente, ambito di indagine, accesso alle informazioni e finalità
- I principali attori coinvolti e le diverse tipologie di DD in funzione del contesto
- Il valore dell'informazione: la struttura di rapporto di Due Diligence e il ruolo di consulente
- La Financial Due Diligence:
 - Vantaggi
 - Differenze Vs la Revisione contabile
 - Definizione di Prezzo, differenza tra concetto di Prezzo e Valore e Valore di un'azienda: i parametri che concorrono alla loro determinazione
 - Identificazione di: *Deal Breaker, Hidden Value* e *Deal Issue*
 - Concetto di redditività "reale e sostenibile"
- Le Fasi di processo di Due diligence Finanziaria
 - Attività preliminari
 - Pianificazione dell'intervento
 - Comprensione del Business e delle leve di generazione di valore
 - Il processo di normalizzazione di dati storici: *Quality of Earnings* (analisi ed esempio per singole aree di P&L)
 - Fattori determinanti la redditività aziendale

Lezione 2

FINANCIAL DUE DILIGENCE (Parte II)

- *Quality of Net Asset*
 - I rischi su Struttura Patrimoniale attuale e prospettica
 - Opportunità da cogliere post *closing*
 - La riclassificazione dello Stato Patrimoniale: i criteri di riclassificazione più diffusi
 - Analisi delle Immobilizzazioni Materiali
 - Analisi delle Immobilizzazioni Immateriali

- Analisi del Magazzino
- Analisi dei Crediti/Debiti commerciali
- Analisi del Capitale Circolante Netto (*Working Capital*)
- Analisi Fondi Rischi e Oneri
- Analisi Impegni e passività potenziali
- La Posizione Finanziaria Netta:
 - la sua importanza in una transazione
 - fattori da considerare
 - gli aggiustamenti in sede di Due Diligence
 - le principali problematiche
 - Esempi di rilievi emersi in sede di Due Diligence
- Determinazione del *Cash Flow*
- L'analisi del Business Plan e del sistema previsionale aziendale in sede di Due Diligence
- La *Data Room*
- Lettera di intenti e Contratto di compravendita:
 - Esempi e importanza del contenuto e delle definizioni
 - Aspetti strategici, negoziali e principali tutele contrattuali
 - Le differenti possibili tipologie di Prezzo ed i meccanismi di aggiustamento Prezzo (esempi reali di clausole)
 - Principali aspetti negoziati in un SPA
 - Focus su Representation & Warranties
 - Focus su indennizzi (Indemnification)
- Conclusioni: cosa può andare male in un processo di Due Diligence Finanziaria

Lezione 3

PRIVATE EQUITY E VENTURE CAPITAL (Parte I)

- Differenti modalità di finanziare un'impresa: Equity Vs Debito
- Concetto di fabbisogno finanziario, struttura finanziaria e scelte delle forme alternative di copertura del fabbisogno ai fini di una struttura finanziaria ottimale
- Le Fonti di finanziamento: Debt side, Asset side, Equity Side e altre forme
- Il mercato del Private Equity - Contesto di mercato in Italia: andamento raccolta, investimenti, disinvestimenti, trend transazionali
- Relazione tra: diverse fasi di vita di una azienda - esigenze aziendali - differenti tipologie di investimento/finanziamento
- Diverse tipologie di operatori di mercato: analogie e differenze
- Forme alternative di finanziamento
 - Crowdfunding
 - Focus su SPAC
 - Fondi di Fondi
- I Fondi di Private Equity
 - Il private equity e le Principali leve di creazione di valore
 - Meccanismi e logiche di funzionamento di un Fondo chiuso
 - Esempio di operazione di LBO
 - Le fasi del processo e modello operativo
 - La Racconta
 - Il processo di Origination
 - Il processo di Investimento
 - Analisi del business Plan
 - La manifestazione di interesse non vincolante
 - Il processo di Due Diligence: analisi ed esempi sulle diverse due diligence svolte in un processo di M&A
 - Data Room

Lezione 4

PRIVATE EQUITY E VENTURE CAPITAL (Parte II)

- Deal structuring
- Purchase agreement e definizione del prezzo
- La Negoziazione del contratto

- Definizioni contrattuali
- Meccanismi di price adjustment
- Vendor loan e reinvestimento
- Operazioni di asset stripping
- Meccanismi di earn out e key men
- Accordi di lock up
- Il closing dell'operazione
 - Lettera di intenti
 - Signing
 - Closing
- Statuto Vs Patti Parasociali
- La gestione dell'asset in portafoglio
 - Il piano dei 100 gg
 - Scelta e gestione del Management
 - Le principali leve di intervento per la creazione del valore
 - I principali fattori di successo e insuccesso di un investimento in equity
- Il Disinvestimento
 - Accordi tra soci
 - Diverse modalità di exit a confronto
 - Il Trade Sale
 - Processo di IPO
 - Secondary Buy Out
 - Altre modalità di disinvestimento
 - Clausole e meccanismi di regolamento
 - Accordi con il Management
- La valutazione del portafoglio e degli asset detenuti e calcolo dei ritorni per gli investitori

Lezione 5

PRIVATE EQUITY E VENTURE CAPITAL (Parte III)

- Esercitazione su caso aziendale

Per esigenze di natura organizzativa e didattica, la Scuola si riserva la facoltà di rinviare, di modificare, così come di spostare le date delle lezioni rispetto al calendario inizialmente prestabilito. Inoltre, si riserva il diritto di modificare in ogni momento i contenuti, dei programmi ed il corpo docente al fine di perseguire miglioramenti didattici in linea con i cambiamenti di mercato e le subentranti esigenze organizzative.